



OFFRES COMPLÉMENTAIRES

**STRATÉGIE ET DÉVELOPPEMENT
COMMERCIAL - MARKETING - COMMUNICATION**

STRATÉGIE D'ENTREPRISE



VISION D'ENTREPRISE

- Définir la vision
- Orienter la stratégie d'entreprise autour de la transformation
- Hiérarchiser les chantiers prioritaires



**Transformer
& sécuriser**

MANAGEMENT & RH

- Augmenter la cohésion d'équipe
- Manager des personnalités variées
- Travail collaboratif favorisé
- Recruter et intégrer de nouveaux salariés



**Gagner en efficacité
& productivité**

MARKETING & COMMUNICATION

- Créer de nouvelles offres
- Promouvoir des offres et vendre grâce aux réseaux sociaux
- Communiquer de manière innovante pour faire la différence



**Se démarquer
& vendre**

MARKETING D'OFFRE & SITE WEB



MARKETING D'OFFRE

- Définir une proposition de valeur
- Élaborer un argumentaire de vente
- Présenter vos offres de manière convaincante sur votre site web et vos réseaux sociaux

SITE WEB

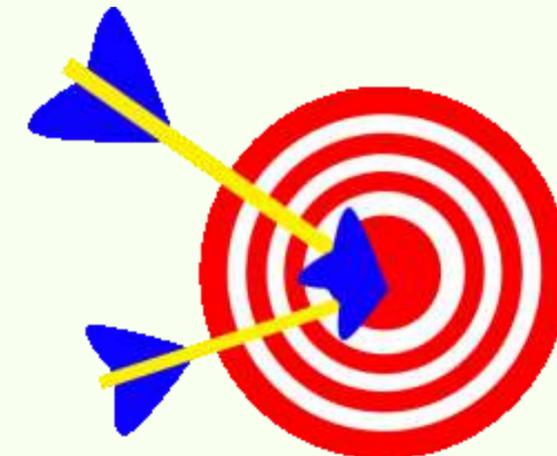
- Créer un site de présentation ou e-commerce
- Être bien référencé dans les moteurs de recherche
- Être formé pour gérer en toute autonomie votre site web

**Meilleure captation
de prospects**



**Meilleur taux de
transformation**

**Sécuriser et réussir un
lancement d'offre ou
améliorer l'offre
existante**



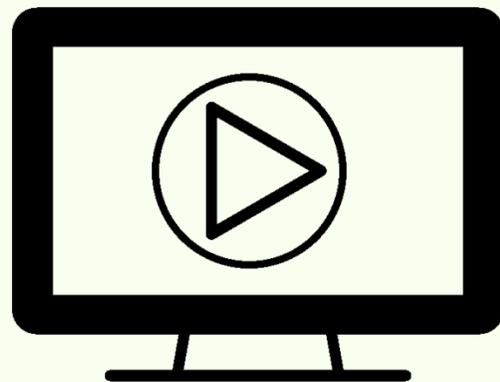
VIDÉO & RÉSEAUX SOCIAUX



VIDÉO

- Un format adapté en fonction des messages à faire passer : motion design, vidéo institutionnelle, pitch vidéo, vidéo-diaporama photos...
- Des ateliers-formations pour apprendre à réaliser des vidéos professionnelles

Notoriété et visibilité



**Captation de prospects et
entretien de la fidélité**

RÉSEAUX SOCIAUX

- Community management : animation et gestion mensuelle des réseaux sociaux
- Webmarketing
- Techniques de social selling : promouvoir des offres, se vendre et vendre

**Acquérir une communauté et
transformer vos clients fidèles en
ambassadeurs de votre marque**



DOCUMENTS D'AIDE À LA VENTE

ARGUMENTAIRE DE VENTE

- Définition d'une proposition de valeur
- Élaboration d'un argumentaire de vente

DOCUMENTS

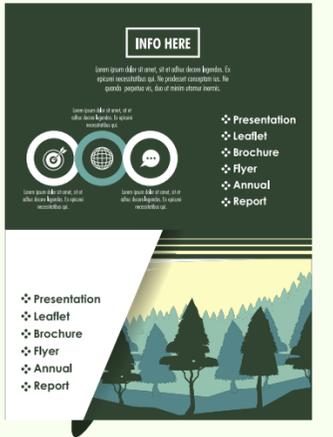
- Création de logo, élaboration de la charte graphique
- Conception de flyers, brochures, cartes de visite...

Mettre en lumière vos offres de manière convaincante et créative

Vous démarquer de la concurrence



Capter l'attention



RECHERCHE D'EMPLOI



COACHING

- Faire le point sur votre parcours professionnel
- Mettre en lumière les points forts de votre profil professionnel
- Vous préparer aux entretiens d'embauche

CV & PERSONAL BRANDING

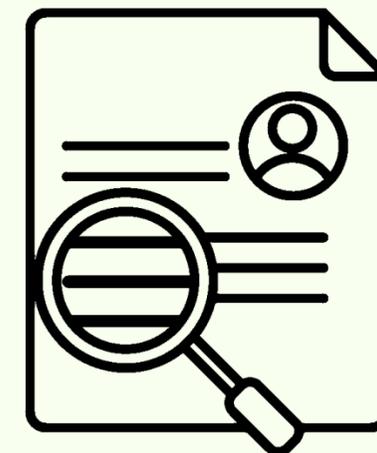
- CV marketé pour mettre en avant vos atouts et vous différencier des autres candidats
- Optimisation de votre profil LinkedIn
- Coaching pour savoir travailler votre Personal Branding

Miser sur vos points forts et/ou envisager une reconversion professionnelle



Capter l'attention

Être préparé pour réussir ses entretiens d'embauche



NOS PARTENAIRES



**STRATÉGIE D'ENTREPRISE avec
Béatrice STEPHAN et Éric MAROIS**



**MARKETING D'OFFRE & SITE WEB
avec Katérina KOBZAR-BRICE**



**VIDÉO & RÉSEAUX SOCIAUX
avec Katia ANDRÉ**

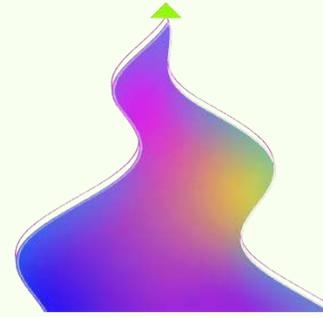


**DOCUMENTS D'AIDE À LA VENTE
avec Charlène BRAUD**



**RECHERCHE D'EMPLOI
avec Béatrice STEPHAN**

NOS ENGAGEMENTS



+ D' EFFICACITÉ



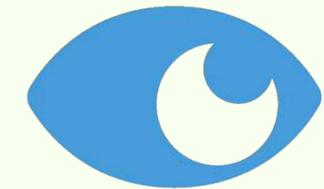
MEILLEUR
TAUX DE CONVERSION



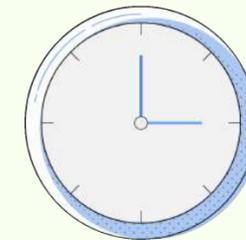
MEILLEURE CAPTATION
DE PROSPECTS QUALIFIÉS



RELATION COMMERCIALE
AMORCÉE ET FACILITÉE



MEILLEURE NOTORIÉTÉ
ET VISIBILITÉ



RÉDUCTION DE
LA PHASE DE NÉGOCIATION

CONTACT

 06 86 16 68 58

 cultivonsvotrentreprise@gmail.com

 www.cultivonsvotrentreprise.com

